

# ACIAI

O JORNAL DO COMÉRCIO, DA INDÚSTRIA E DA CIDADE

aciaionline.com.br . Fevereiro 2019 | 1.000 cópias



**SEBRAE leva 30  
pessoas ao  
auditório da ACIAI**

Oficina sobre **Fluxo de Caixa**  
despertou o interesse dos  
empreendedores

**PALESTRAS / P.6**

## Campanha Natal Premiada

**ACIAI presta contas ao comércio**



**SERVIÇOS ACIAI P.4**

**ACIAI PARTICIPA DE EVENTO DA USINA  
IRACEMA PARA IMPRENSA P.7**



**SCPC - SERVIÇO CENTRAL DE PROTEÇÃO AO CRÉDITO - P.5**

**CARLOS FEDATO PRESTIGIOU A  
INAUGURAÇÃO DAS NOVAS INSTALAÇÕES DA  
ENGEBA P.3**



**I M P E R D Í V E L**

**NOVAS  
PALESTRAS**

**SEBRAE**

p/ Pessoa Jurídica

**SEBRAE RESPONDE:  
LEIS TRABALHISTAS E  
CONTRATOS COMERCIAIS**

**Dia: 19/02 Onde: Auditório da ACIAI**  
**Que horário: 18:30h Quanto custa: Grátis**  
**inscrições: 3456-1933 SAIBA MAIS P.5**

EXPEDIENTE:

ACIAI

ASSOCIAÇÃO COMERCIAL INDUSTRIAL E  
AGRÍCOLA DE IRACEMÁPOLIS

RUA PEDRO CHINELATTO, 490 - CENTRO -  
IRACEMÁPOLIS/SP

TELEFONES:  
(19) 3456-5454 | 3456-1933

DIRETORIA ACIAI:

PRESIDENTE:  
CARLOS JOSÉ FEDATO

VICE PRESIDENTE:  
HISSAKI MIYAMOTO NETO

1° SECRETÁRIO:  
VICENTE AP. DE MELLO

2° SECRETÁRIO:  
MARIA ROSELI BUCK

1° TESOUREIRO: CELSO SIDNEY DOMI-  
CIANO

2° TESOUREIRO: VALDO ZANUCCI NETO

JORNALISTARESPONSÁVEL:  
RENATO DE FREITAS  
EVANGELISTA -

MTB 0078920/SP

DIAGRAMAÇÃO: RENATO DE FREITAS  
EVANGELISTA

TIRAGEM: 1.000 EXEMPLARES

IMPRESSÃO:  
GRÁFICA NAZATTO SANTA BÁRBARA  
D'OESTE SP



## Vamos em busca

Carlinhos Fedato  
Presidente da ACIAI

**T**odo novo ano traz um sentimento de esperança. A cada virada as pessoas re-fletem sobre aquilo que passou na tentativa de mudar algo que não vinha bem. Buscamos sempre melhorar. Mas esse sentimento de esperança muitas vezes é equivocado. Mário Sergio Cortella resume bem tal situação: 'Não confundamos esperança do verbo esperar com esperança do verbo esperar. Violência? O que posso fazer? Espero que termine... Desemprego? O que posso fazer? Espero que resolvam... Fome? O que posso fazer? Espero que impeçam... Corrupção? O que posso fazer? Espero que liquidem... Isso não é esperança, é espera. Esperançar é se levantar, esperançar é ir atrás, esperançar é construir, esperançar é não desistir! Esperançar é levar adiante, esperançar é juntar-se com outros para fazer de outro modo'.

O brasileiro tem cultivado essa cultura de esperar 'dos outros' que algo aconteça. Obviamente questões da política, que tanto nos decepcionaram até aqui, são executadas numa esfera onde não temos acesso direto. Mas existem formas de pressionar, de questionar, de interagir. Portanto isso não deve ofuscar os nossos anseios, a nossa busca diária para que as coisas aconteçam da melhor forma possível. Podemos 'dar o exemplo' no nosso dia-a-dia, no trabalho, nas relações pessoais. A palavra é participação, ação. Na associação pregamos essa visão. A crítica é sempre importante, mas mostrar caminhos é ainda mais relevante. Que 2019 seja o início de uma nova era, de mais busca, de correr atrás, de não deixar passar, e de menos espera! Podemos dessa forma construir um país mais justo. Na associação Comercial todo dia é dia de buscar!

### FRASE DO MÊS

“Objetivos não são suficientes. Você precisa de objetivos e prazos. Objetivos grandes o suficiente para deixá-lo excitado e prazos para te fazer correr. Um não é de muita ajuda sem o outro, mas juntos podem ser tremendos!

– Ben Feldman

**ACIAI DIGITAL**  
Acompanhe a ACIAI no ambiente digital  
[WWW.ACIAIONLINE.COM.BR](http://WWW.ACIAIONLINE.COM.BR)  
Redes Sociais.  
Fb: [facebook.com/IracemapolisACIAI](https://facebook.com/IracemapolisACIAI)  
Instagram: @aciaiirac  
WhatsApp: (19) 99925-9296

Fale com a redacao >>> [comunicacao@aciaionline.com.br](mailto:comunicacao@aciaionline.com.br)

**NOVIDADE NO SITE: GUIA COMERCIAL ACIAI**

## Natal Premiado em números

Associação Comercial divulga os dados da campanha



A ACIAI inovou na Promoção Natal Premiado que ocorreu de 23 de novembro à 26 de dezembro do ano passado. Em substituição aos prêmios físicos, foram distribuídos R\$20.000 em prêmios, no formato de vale-compras nas lojas participantes! Metade desse valor estava em forma de premiação instantânea nas raspadinhas que viraram mania entre os consumidores de Iracemápolis: durante a Promoção 115.000 delas circularam pela cidade. Nelas podiam ser encontrados vale-compras de R\$10,

R\$25 ou R\$50 para serem utilizados no mesmo estabelecimento onde a pessoa fosse contemplada. Além disso, por oferecimento de alguns proprietários dentre as 30 lojas participantes, havia mais 1754 raspadinhas com prêmios variados espalhadas pelo comércio! Foi a Promoção com o maior número de ganhadores da história da Associação. Após o encerramento da distribuição das raspadinhas, todas as urnas foram recolhidas e, no dia 28 de dezembro, houve o grande sorteio de mais R\$10.000 em vale-compras, divididos em 5 vales de R\$1.000 e 10 de R\$500. Na Praça da Matriz foram anunciados os contemplados que puderam escolher qualquer estabelecimento participante da Promoção para utilizar seus vales. Com a entrega da premia-

ção, descobrimos algumas curiosidades que aconteceram no sorteio: 3 moradores da rua Atílio Broeto foram premiados e um dos vales-compras de R\$1.000 foi destinado totalmente ao Lar São Vicente de Paulo, onde a sorte auxiliou uma causa social do município. Em pesquisa realizada pela equipe da ACIAI com os participantes da Promoção verificou-se que as vendas aumentaram em torno de 3% durante o período de festas, em comparação ao ano de 2017. Os empresários que participaram da campanha, no geral, gostaram muito do modelo da Promoção e insistiram que campanhas como essa são fundamentais em datas comemorativas, pois incentivam seus clientes a consumirem no estabelecimento. A divulgação da Promoção por parte dos lo-

jistas nas redes sociais de seus negócios também foi vista como um sucesso e um grande fator de diferenciação na hora das compras. Como sugestão para aumentar as vendas do comércio em dezembro os empreendedores gostariam que a cidade tivesse mais atrações e decorações para movimentar o centro da cidade, principalmente no horário noturno especial de Natal. A ACIAI agradece mais uma vez aos comércios participantes da Promoção Natal Premiado ACIAI 2018 e enfatiza a importância da alteração do modelo da campanha: com o novo método promocional a Associação injetou R\$20.000 no comércio de Iracemápolis! Muitos clientes foram premiados e as empresas participantes também tiveram um alto retorno.

### Engebag inaugura novas instalações. A ACIAI através de seu presidente participou do evento.

Foto: Renato Evangelista



No final de 2018 a Engebag inaugurou sua nova instalação. A ACIAI através de seu presidente Carlos Fedato se fez presente. Os sócios proprietários da empresa Amilton e Emilson Andreotti receberam os convidados. O evento contou com a participação de autoridades, que foram recepcionados pela banda marcial da escola SENAI Luiz Varga.

A empresa instalada em Iracemápolis desde 2003 fabrica Big Bags e atende principalmente o setor alimentício, atendendo as maiores indústrias do Brasil. A Engebag faz parte do Grupo Bag Cleaner – Engebag, que além da fabricação, presta serviço de logística reversa e manutenção de Big Bags alimentícios reutilizáveis.

O novo prédio é moderno e adequado 100% as boas práticas de fabricação de embalagem para a indústria alimentícia. “Estamos entregando oficialmente a fase I do nosso projeto de expansão das insta-

lações, um prédio com área construída de 6.000 m2 em um terreno de 12.000 m2, a fase II prevê a ampliação em mais 1.500 m2 de área de produção”, explicou Emilson.

Além disso, as novas instalações irão duplicar a capacidade de produção, que triplicarão quando finalizada a fase II, e permitirão uma melhor distribuição das áreas internas, o que resultará em maior produtividade, menores custos de produção, maior conforto térmico, sistema de ventilação e exaustão naturais e sistema de reuso de água.

Carlos Fedato ficou impressionado com a grandeza das novas instalações. Segundo ele ‘a Associação Comercial ficou lisonjeada por participar do evento e extremamente feliz em ver o desenvolvimento da nossa indústria, pois é sinal de fomento no município’. ‘Todas as certificações, os empregos gerados, só beneficiam a cidade e a sociedade como um todo.

Desejamos sucesso na nova morada!’

**>ADVOCACIA****Cobrança de clientes inadimplentes:  
o que o empresário precisa saber.**

As cobranças de clientes inadimplentes fazem parte da rotina da maioria das empresas, tornando-se um desafio não só evitar que clientes passem a ser devedores, como também buscar a recuperação do crédito. Antes de eventuais medidas para recuperação do crédito, é importante a ciência dos tipos de cobranças existentes e as principais características de cada uma delas. A cobrança extrajudicial é feita de forma amigável, na tentativa de negociação, por meio de ligações telefônicas ou envio de notificações. Por sua vez, a cobrança judicial é aquela feita no Tribunal de Justiça, quando já foram esgotados os meios de soluções extrajudiciais, tornando-se necessária a intervenção do Judiciário. Manter um bom relacionamento com o cliente, propondo acordos e buscando uma solução, podem evitar desgastes e, por tais razões, as cobranças extrajudiciais têm sido cada vez mais incentivadas. A cobrança judicial, possui dois tipos de ações mais utilizadas, de acordo com os documentos que a empresa possui. A primeira delas é a ação de cobrança comum, utilizada quando a empresa tem poucas provas e documentos que comprovem seus direitos. Como, por exemplo, possuir apenas

conversas por e-mail, notas fiscais ou ordens de compra, necessitando provar na Justiça seu direito. A segunda é a ação de execução, que poderá ser utilizada apenas nos casos que existam títulos executivos, documentos elencados pelo Código de Processo Civil, podendo já buscar a satisfação do crédito com a penhora de bens do devedor. Ressalta-se que, é extremamente importante estar acompanhado de profissionais especializados na área, já que o Código de Defesa do Consumidor veda qualquer tipo de conduta que gere constrangimento ou ameace o devedor. A empresa deve procurar ter controles eficientes e ser cuidadosa ao cobrar dívidas a fim de ter tempo, recursos e disposição para se concentrar no seu negócio e na atividade principal.

**RAFAEL RIGO**  
**Sócio da GPR**  
**Sociedade de Advogados**

**VENHA PARA  
ACIAI****Confira nossos SERVIÇOS****Informações: Telefone (19) 3456-5454****PLANOS MÉDICOS****UNIMED****MEDICAL**

Vendas de  
Convênios médicos  
pessoa física

**FAÇA HOJE MESMO  
O SEU PLANO DE  
SAÚDE !!**

**SCPC**  
Serviço

Central de  
Proteção ao Crédito

**Evite transtorno  
Consulte o SCPC**

**DESCONTOS  
EM UNIVERSIDADES E  
ESTABELECIMENTOS  
COMERCIAIS**

Descontos Especiais  
Para Associados  
(5% a 50%)

**SEBRAE-AQUI**

Parceria com o SEBRAE a fim de proporcionar cursos, palestras e oficinas objetivando qualificar e orientar novos empreendedores e reciclar os já existentes

**BANCO DE  
CURRÍCULOS**  
SÓNIUS TECNOLOGIA

**ONLINE E GRATUITO  
PARA EMPRESAS E  
TRABALHADORES**

**Controle Consultoria**  
Contabilidade & Consultoria



ABERTURA, REGULARIZAÇÃO E ENCERRAMENTO DE EMPRESAS

SERVIÇOS CONTÁBEIS, FISCAIS E TRABALHISTAS

PLANEJAMENTO TRIBUTÁRIO

CONTABILIDADE GERENCIAL

Iracemápolis 19 2660-1887 | São Paulo 11 4858-5020 | [www.controleconsultoria.com](http://www.controleconsultoria.com)

## RESENHA CONTÁBIL

Ronaldo de Gaspari Sócio-Proprietário da Controle Colsultoria - Contabilidade e Assessoria Ltda



### - CONSELHO DE CONTROLE DE ATIVIDADES FINANCEIRAS (COAF):

esta unidade de inteligência do governo federal visa prevenir e combater crimes de lavagem de dinheiro, este conselho foi criado em 1998 e vêm ganhando maior notoriedade nos dias atuais. Várias instituições e profissionais, entre eles os contabilistas, devem informar ao COAF, anualmente, operações suspeitas, as quais poderão ser investigadas pelo COAF. Este conselho estará neste novo governo subordinado ao Ministério da Justiça, antes fazia parte do Ministério da Fazenda.

### - MINISTRO DA ECONOMIA PRETENDE REDUZIR CARGA TRIBUTÁRIA E TAXAR DIVIDENDOS:

o ministro da Economia,

Paulo Guedes, afirmou, em Davos, a intenção em reduzir a carga tributária das empresas de 34% para 15%. Para que isso ocorra será necessária a taxação de Juros Sobre Capital Próprio e Dividendos. A intenção desta mudança é, além de atender às expectativas dos empresários brasileiros, atrair investidores estrangeiros, pois a alta carga tributária assusta estes investidores. Atualmente as empresas pagam aproximadamente 34% de impostos e distribui seus lucros sem a incidência de impostos, com a mudança a empresa pagaria aproximadamente 15% e novos impostos apenas caso a mesma faça a distribuição aos seus sócios. É um grande incentivo ao investimento nos negócios, pois se a empresa permanecer com este dinheiro em caixa poderá fazê-lo com baixa carga tributária.

## EMPREENDEDOR VOCÊ NÃO PODE PERDER! TREINAMENTO SCPC GRATUITO

**DAR CRÉDITO NA MEDIDA CERTA PARA A PESSOA CERTA ... TUDO QUE VOCÊ PRECISA SABER PARA VENDER E RECEBER.**

Participe do Treinamento de crédito Pessoa Física SCPC

Para Acertar na decisão do crédito você precisa de :

- Política de crédito com normas e condições bem definidas;
- Equipe bem treinada com conhecimento de crédito
- Ferramentas com inteligência de mercado;



Tudo o que você precisa saber para **vender e receber**

- . Quando aprovar ou não o crédito para um cliente ??
- . Entenda como a avaliação de risco (SCORE) pode ajudar em uma boa venda;
- . Como a idade do consumidor pode influenciar se uma venda vai ou não ser paga;
- . Conheça como adequar prazos, limites e valores de acordo com o perfil de risco de cada consumidor;
- . Identifique o potencial de compra do consumidor;
- . Como estipular uma parcela que o cliente pode pagar ;
- . Case explicativo ;
- . Como fazer com que o cliente retorne sempre a sua empresa para comprar.

**DIA: 14 DE FEVEREIRO HORÁRIO: 8:30H**

**LOCAL: AUDITÓRIO DA ACIAI**

**GARANTA SUA VAGA - INSCRIÇÕES: 3456-5454**

## SEBRAE E ACIAI PROMOVEM PALESTRA EM NOVO FORMATO

E eu posso formular perguntas? Isso mesmo. A palestra sobre **LEIS TRABALHISTAS E CONTRATOS COMERCIAIS** do **SEBRAE** chega com este propósito, tirar as dúvidas dos participantes. O ministrante explica sobre os temas e em seguida a plateia faz perguntas em fichas, as quais serão respondidas pelo mesmo. O evento é para pessoa jurídica.

**Evento gratuito!!**

**Maiores informações ligue no SEBRAEAQUI - 3456-1933.**

## AÇÕES SEBRAE - Oficinas | Palestras | Cursos

### A tomada de consciência financeira: Oficina Fluxo de Caixa

Foto: Renato Evangelista



Na correria do dia-a-dia, muitas vezes nos esquecemos de organizar nossas contas. Tanto na vida pessoal quanto na profissional é importante prezar-mos pelo planejamento das finanças. Com esse discurso inicial, de conscientização financeira, Alan Tanno, Consultor especialista em finanças no SEBRAE/SP, abriu o primeiro evento de 2019 realizado no auditório da ACIAI. A noite de terça-feira, 29 de janeiro, foi proveitosa para mais de 30 empreendedores e pessoas que dis-

ponibilizaram seu tempo para aprimorar seus conhecimentos. A 'oficina Fluxo de Caixa' além de levar aos participantes essa tomada de consciência em relação ao dinheiro, também ensina, na prática, ferramentas para se organizar quanto as entradas e saídas, pagamentos e recebimentos, enfim, tudo que está relacionado às contas, essencialmente no campo profissional, de empresas, lojas e comércio em geral. De forma bastante descontraída Alan discorreu sobre os assuntos pertinentes ao tema e apresentou uma planilha de Excel reunindo os principais controles necessários para um bom planejamento financeiro. A planilha foi disponibilizada posteriormente aos participantes que também receberam uma apostila. Tudo sem custo! O SEBRAE promoverá em fevereiro mais dois eventos voltados a empreendedores e também pessoa física. Você é nosso convidado! Venha se atualizar e conhecer o trabalho da ACIAI!

### Que a ACIAI tem um banco de currículos on-line e gratuito

No mês de janeiro a Associação Comercial começou um trabalho de divulgação de seus serviços nas redes sociais e um deles fez um grande sucesso: a plataforma online e gratuita do Banco de Currículos! Com esse sistema, a ACIAI possibilita o encontro entre os profissionais que buscam novas oportunidades na região e as empresas de nossa cidade que possuem vagas em aberto. É possível fazer o cadastro no site em apenas algumas etapas. Primeiramente é necessário acessar [www.aciaionline.com.br](http://www.aciaionline.com.br) e, na aba "ACIAI" do menu superior, clicar em "Banco de currículos". Quando estiver nesta tela, basta selecionar a opção em que se enquadra: Cadastre seu currículo: se você está na busca de um novo emprego preencha o formulário

disponível com o máximo de informações possíveis, isto ajudará no momento em que um recrutador estiver procurando pelo currículo mais adequado à sua empresa. Depois de completar a ficha você terá acesso às vagas em aberto não apenas em Iracemápolis, mas em todo o país! Basta realizar a pesquisa de vagas de acordo com os critérios que preferir. Este serviço é gratuito permanentemente: esteja sempre atento às novas vagas e mantenha seus dados atualizados. Cadastre sua empresa: para se manter atualizado no mercado é primordial estar sempre buscando profissionais qualificados para o seu negócio e monitorar o nosso Banco de Currículos é uma excelente maneira de garantir isso! Cadastrando sua empresa com o máximo de informações

possíveis sua empresa ficará mais visível e mais acessível aos profissionais da região que estão buscando vagas. Após concluir o cadastro, você terá acesso a todos os currículos cadastrados em Iracemápolis, região e em todo o país; podendo realizar buscas de acordo com a área, salário e cargo pretendidos pelos candidatos. Você também pode deixar vagas em aberto para que os profissionais entrem em contato para tentar uma oportunidade: na área de vagas é possível colocar todas as especificações desejadas para o cargo e encontrar os melhores candidatos para o seu processo seletivo. Desde a nossa publicação nas redes sociais, **72 currículos** foram cadastrados na plataforma. Tivemos um alcance de **3.407 pessoas** e **229 cliques no link** para

o site! São números que nos deixam felizes e preocupados ao mesmo tempo. Ante a taxa de desemprego que nosso país enfrenta é importante, através de ações como essa do Banco de Currículos, unir forças entre as empresas do município, a Associação Comercial e a população local.

# Usina Iracema expõe as conquistas da companhia



Que a Usina Iracema é motivo de orgulho do município todo mundo sabe. Pioneira, surgiu no início da formação de Iracemópolis, e, de lá para cá, esteve presente de forma intensa no processo de crescimento e desenvolvimento da cidade. Todo ano, após o término da safra, a companhia promove um encontro com a imprensa da região. Trata-se de uma espécie de coletiva de imprensa, onde profissionais expõem em números as atividades do ano. Pelo segunda vez consecutiva a Associação Comercial se fez presente.

## Números

A Usina Iracema conta hoje com cerca de 2 mil colaboradores. Junto do Grupo São Martinho soma aproximadamente 13 mil colaboradores.

## Conquistas

Em 2018, de acordo com o Guia VOCÊ S/A, a empresa foi eleita a Melhor para trabalhar do Brasil. Trata-se da principal pesquisa sobre gestão de pessoas e ambiente organizacional do país, que seleciona as 150 melhores empresas de diferentes setores da economia que mais

se destacaram. Essa pesquisa é realizada em parceria com a Fundação Instituto de Administração (FIA). Desde 2012, a São Martinho figura no ranking da 150 melhores empresas. Além de receber pela primeira vez o prêmio de 'A melhor empresa do ano', foi escolhida pelo segundo ano 'A melhor no Setor Agronegócio'. Ainda se destacou no quesito de 'Melhor empresa para se começar a carreira' conquistando a quinta posição.

## Inovação

Nas áreas de inovação e produção de Açúcar e Etanol, a São Martinho foi eleita a empresa que mais se destacou em 2017 na categoria Açúcar e Álcool, segundo o anuário Valor 1000, premiação que chegou a sua 18 edição e é concedida pelo jornal Valor Econômico.

## Safra 2017/18

A última safra foi concluída com bons resultados operacionais e avanços tecnológicos nas áreas agrícola e industrial. A moagem de cana saltou de 2.638.000 toneladas para 2.873.232 tonel-

das. Produziu 121.373 toneladas de açúcar e 162.941 metros cúbicos de etanol. A Usina ainda colhe 100% de sua área cultivada através da colheita mecanizada. Promove a colheita em cana própria percorrendo 2,2 mil km por dia, um total de 420 mil km em toda safra. Essa cana colhida, transportada por caminhões próprios da unidade, percorre cerca de 12,1 mil km por dia, um total de 2,3 milhões de km na temporada. Importante destacar também a consolidação do Controle Biológico de pragas com uso de tecnologia de alta precisão. Para isso foram utilizadas ima-

gens e GPS de alta precisão. Esse trabalho proporciona a conservação dos canteiros e longevidade aos canaviais.

## Objetivo safra 2019/2020

O destaque será o projeto de adequação da planta industrial para safra 2019/2020 para atender o aumento previsto de moer 350 mil toneladas de cana/hora. Essa, é uma adequação no balanço térmico, além de outras, permitirão cogeração de energia em paralelo com a concessionária, permitindo a venda de energia excedente de até 18.000 MWh/safra.

**Festa e Alegria**

Até 6 anos fazendo do seu evento uma festa!

Barracas de Alimentação com Hambúrguer - Mini-Pizza - Cachorro Quente - Pastel - Crepe - Batata Frita - Pipoca - Algodão Doce - Salada de Frutas - Cascata de Chocolate - Churros

Locação de Toalhas, Forros, Cobre Manchas, Mesas, Cadeiras e Tendas! \*Temos também equipe de garçons!

Futebol de Sabão, Cama Elástica - Piscina de Bolinhas, Centopéia - Tobogã e Guerra de Cotonetes.

Aceitamos cartões: Cielo, Elo, Mastercard e Visa.

Julia Pereira (Festa e Alegria)

Julia/Dorival 99673-2352 99132-6042

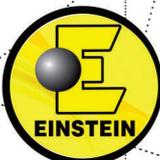
Escritório 3456-3465

Rua Sebastião Kempe, 515 - Res. Orquídeas

## DESCONTOS ESPECIAIS PARA SÓCIOS ACIAI

Confira as regras com cada empresa ou na ACIAI

3456-5454

 <b>10%</b>	 <b>20%</b>	 <b>10%</b>	 <b>10%</b>		
 <b>20%</b>	 <b>5%</b>	 <b>50%</b>	 <b>50%</b> <small>2 primeiras mensalidades</small>	 <b>15%</b>	 <b>20%</b>
 <b>5%</b> <small>graduação</small>	 <b>10 à 20%</b>	 <b>15%</b>	 <b>5%</b>	 <b>20%</b>	 <b>15%</b>
 <b>10%</b>	 <b>20%</b>	 <b>20%</b>	 <b>10 à 15%</b> <small>graduação</small> <b>20 % Pós</b>	 <b>15%</b> <small>graduação</small>	 <b>20% à 40%</b>

**CLUBE DE VANTAGENS ACIAI:**

**Seja você também um associado**

**Solicite uma visita: (19) 3456-5454**

**PARA ASSOCIADOS, FUNCIONÁRIOS E DEPENDENTES**



**Auto Viação Fedato Ltda**



Fretamentos - Estudantes - Executivo - Convencional

Contato: 3456.3199 | 3456.3147

Rua João de Souza Barreto, 45 - Centro - fedatotur@uol.com.br

